

Wir suchen einen Sales Manager (m/w/div.)

MMG fertigt in Deutschland kundenspezifische Premium-Materialien für Zahnärzte. Unser professionelles Team aus Chemikern, Kaufleuten, Laboranten und Chemikanten steht für Qualität und Zuverlässigkeit. Wir haben mehr als 40 Jahre Erfahrung in der Herstellung von Dentalmaterialien.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Kunden auf internationaler Ebene
- Neukundengewinnung und unsere internationale Marktposition ausbauen
- Verantwortung des Budgets für das Vertriebsgebiet
- In bedarfsgerechten Abständen Ihre Kunden als Ansprechpartner vor Ort besuchen, Analysen erstellen und bei der Planung von Umsätzen mitwirken
- Enge Zusammenarbeit und Kommunikation mit anderen internen Abteilungen, wie der Produktion, Qualitätskontrolle und der Entwicklungsabteilung

Ihr Profil:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder Wirtschaftsingenieurstudium oder eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung in der internationalen Dentalindustrie
- Verhandlungssichere Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache
- Kommunikationsstärke, interkulturelle Kompetenzen und ausgezeichnete Fähigkeiten im Beziehungsaufbau und in der Kundenbindung
- Eine rasche Auffassungsgabe, ausgeprägte analytische Fähigkeiten und Proaktivität

Das erwartet Sie:

Wir bieten Ihnen ein abwechslungsreiches und spannendes Aufgabengebiet im Wachstumsmarkt Healthcare, ein angemessenes Einkommen und ein teamorientiertes Betriebsklima in einem dynamischen Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin zu. Bei weiteren Fragen wenden Sie sich bitte an Luisa Ambrioso.

Wir freuen uns auf Sie!

Kontakt:

Luisa Ambrioso

Telefon: 06003 8286-130

career@mani-germany.com

www.mani-germany.com